



Inhaltsverzeichnis	1
Was ist der „90 day game plan“	2
Mein Commitment	3
Matrix –Varianten täglicher Zeiteinsatz	4
Berechnungsmodell Beispiel 4 Std. pro Tag	5
Teamentwicklung Beispiel 4 Std. pro Tag	6
Events	7
• Eventplan	
• Wie lade ich auf Events ein	
• Tickets	
Aktivitätenplan	8
Bonusprogramm	9
GO FOR SDVH	10
GO FOR SC	11
Zum Präsentieren	12
Die 7 Fähigkeiten von Eric Worre (Manfred Klampfer)	1-11

Das Team Juice PLUS+ Schiefer geht in die größte Business Bewegung: Ein Konzept das Leben verändert!

Was ist der „90 day game plan?“

Der „90 day game plan“ ist eine vom Team Juice PLUS+ Schiefer initiierte Business Bewegung unter dem Motto: **“90 Tage Vollgas – und für den Rest Deines Lebens davon profitieren!”** Einmal im Leben 90 Tage lang gemeinsam 100% Prozent zu geben, hin zu mehr Freizeit. mehr Geld. mehr Unabhängigkeit.

Dem „90 day game plan“ ist ein **exakt anwendbares Konzept** hinterlegt, wo es darum geht in diesen 90 Tagen sein persönliches Geschäft in eine andere Dimension zu bewegen. Hierzu gibt es ein klar definierten **Arbeits- und Veranstaltungsplan**. Als größtes Highlight wird eine Endveranstaltung dieses Programm abrunden. Eine Pre-Launch Phase bietet genug Zeit alles penibel vorzubereiten, damit alles ready ist, wenn es an den Start geht und die 90 Tage beginnen. Jeder kann in diesem **„90 day game plan“** seine persönlichen Stärken zum Geschäfts- und Kundenaufbau einsetzen, ob durch klassische Offline Strategien, als auch die Implementierung von Online Strategien.

Der „90 day game plan“ ist kein „passives System“ nach dem Motto „arbeite wenig – und werde dabei erfolgreich!“ Definitiv nicht! Bei diesen 90 Tagen liegt ein klarer Fokus in Richtung Geschäftspartner- und Kundenaufbau. In dieser Zeit werden **nur Ergebnis bringende Aktivitäten** durchgeführt, welche zu neuen Geschäftspartnern und Kunden führen – also Volumen generieren! Administrative Tätigkeiten, bzw. nicht umsatzbringende Arbeiten werden auf die Zeit nach dem **„90 day game plan“** warten müssen.

Der „90 day game plan“ ist für Menschen, die etwas in ihrem Leben ändern wollen, die mehr Unabhängigkeit erlangen wollen. Es ist ein Plan für Menschen, die bereit sind einmal im Leben **90 Tage lang in diesem Geschäft 100 Prozent** zu geben, um im Anschluss dafür den Rest des Lebens davon zu profitieren.

90 day game plan 15.10.2013 - 15.01.2014

Mein Commitment

Ich verpflichte mich, dass ich bei dieser vom Team Juice PLUS+ Schiefer initiierten größten Business Bewegung die große Chance nutzen werde, meine Ziele zu erreichen. Ich werde in diesen 90 Tagen zumindest Stunden pro Tag an der Umsetzung dieses Konzeptes arbeiten und werde mich dabei von Nichts und Niemand ablenken lassen. Ich werde dieses Konzept zu 100 % durchziehen und werde meine gesamte Energie darauf konzentrieren. Ich werde mein persönliches Umfeld entsprechend informieren, dass ich in diesen 90 Tagen voll auf dieses Projekt fokussiert sein werde.

Ich bin mir der großen Verantwortung bewusst, die ich für mich, für mein Team und für das gesamte Projekt eingehe. Mein Ziel ist es, dass ich nach diesen 90 Tagen die Früchte dieses 100 %igen Engagements langfristig ernten werde.

Als Leader nutze ich bereits die Pre-Launch-Phase optimal und lege schon da den Grundstein für meinen Erfolg.

Ich bin bereit, ich bin ready, ich bin voll motiviert! Ich werde den 90 day game plan zu meinem großen Geschäftserfolg machen!

Datum und Unterschrift:

„90 day game plan“ – Varianten täglicher Zeiteinsatz

Stunden Pro Tag	Kontakte Pro Tag	Kontakte Pro Woche	Termine Pro Woche	Neue-VH Pro Woche	Neue-KD Pro Woche	Neue-VH In 13 Wochen	Neue-KD In 13 Wochen
2	2	12	4	1	1	13	13
3	3	18	6	1 – 2	1 – 2	20	20
4	4	24	8	2	2	26	26
5	5	30	10	2 – 3	2 – 3	33	33
6	6	36	12	3	3	39	39
8	8	48	16	4	4	52	52

Meine Aufgaben: Kontakten

Präsentieren

Duplizieren

Teammeetings abhalten

Veranstaltungen promoten

Für welche Variante (Stunden pro Tag) entscheidest Du Dich?

Berechnungsmodell

Beispiel 4 Stunden pro Tag

15.10. – 16.01.2014

13 Wochen

Mein Zeiteinsatz täglich

4 Stunden

Minimum täglich

4 Kontakte

6x Woche x 4 Kontakte

= 24 Kontakte/Woche

= 8 Termine

= 2 VP Frontline

= 2 Kunden

13 Wo x 2 VP

= 26 VP + 26 K

Realistisch

= 20 VP + 20 K

4 VP ohne Umsatz

0 EVP

4 VP VH

300 EVP

4 VP DVH

1.000 EVP

4 VP SDVH

4.000 EVP

4 VP SC

16.000 EVP

Bis Mo. 14.10.2013

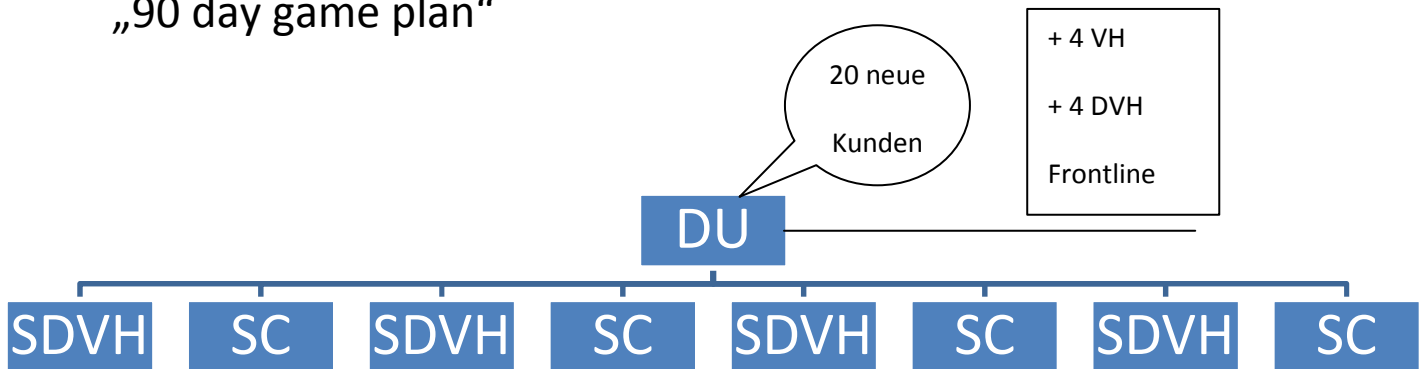
Pre-Launch Phase

Nütze die Pre-Launch Phase für einen optimalen Start!

Teamentwicklung

Beispiel 4 Stunden pro Tag

„90 day game plan“



= SSC, QNMD Bis Convention Stuttgart

= NMD 2014

BONUS

SDWP 500€ (200€ + 300€)

SC 1500€ (500€ + 1000€)

SSC 3000€

QNMD 6000€

NMD 12.000€

IMD 24.000€

EMD 36.000€

PMD 48.000€ = **Summe 131.000€ Bonus**

CHAIRMAN`s CLUB

- Mein Weg zu
- Mehr Freizeit
 - Mehr Geld
 - Mehr Unabhängigkeit

Eventplan

15.10.2013 – 15.01.2014

„90 day game plan“

Di. 15.10.2013	19-22.30 Uhr	„The Beginning EVENT“
Mo. 04.11.2013	19-21.00 Uhr	Wellness+ Linz/Urfahr
Mi. 06.11.2013	19-21.00 Uhr	Wellness+ Sattledt
Fr. 22.11.2013	19-22.30 Uhr	„Check-Up EVENT“
Di. 03.12.2013	19-21.00 Uhr	Wellness+ Sattledt
Do. 16.01.2014	19-22.30 Uhr	„Final EVENT“



Tickets bestellen				Export	Edit	X
Kategorie	Anzahl	Preis	Summe			
90 day game plan - 1 Ticket	0	€ 15,00	€ 0,00			
90 day game plan (Preis ab 3 Tickets gültig)	0	€ 10,00	€ 0,00			
90 day game plan (Preis ab 6 Tickets gültig)	0	€ 8,00	€ 0,00			
			Gebühr	€ 0,00		
			Ticketpreis (inkl. USt.)	€ 0,00		

Hier klicken um einen Aktionscode einzugeben

Ticketbestellung unter

<http://www.christianschiefer.com/events/>

Aktivitätenplan

Oktober	November	Dezember	Januar
1 Di	1 Fr	1 So	1 Mi
2 Mi	2 Sa	2 Mo	2 Do „Teammeeting“
3 Do „PreLaunch TM“	3 So	3 Di „Wellness+“Sattledt	3 Fr
4 Fr	4 Mo „Wellness+“ Linz	4 Mi	4 Sa
5 Sa	5 Di	5 Do „Teammmeeting“	5 So
6 So	6 Mi „Wellness+“Sattledt	6 Fr	6 Mo
7 Mo	7 Do „Teammeeting“	7 Sa	7 Di
8 Di	8 Fr	8 So	8 Mi
9 Mi	9 Sa	9 Mo	9 Do
10 Do	10 So	10 Di	10 Fr
11 Fr	11 Mo	11 Mi	11 Sa
12 Sa	12 Di	12 Do	12 So
13 So	13 Mi	13 Fr	13 Mo
14 Mo	14 Do	14 Sa	14 Di
15 Di „Beginning Event“	15 Fr	15 So	15 Mi
16 Mi	16 Sa	16 Mo	16 Do „Final Event“
17 Do	17 So	17 Di	17 Fr
18 Fr	18 Mo	18 Mi	18 Sa
19 Sa	19 Di	19 Do	19 So
20 So	20 Mi	20 Fr	20 Mo
21 Mo	21 Do	21 Sa	21 Di
22 Di	22 Fr „Check-Up Event“	22 So	22 Mi
23 Mi	23 Sa	23 Mo	23 Do
24 Do	24 So	24 Di	24 Fr
25 Fr	25 Mo	25 Mi	25 Sa
26 Sa	26 Di	26 Do	26 So
27 So	27 Mi	27 Fr	27 Mo
28 Mo	28 Do	28 Sa	28 Di
29 Di	29 Fr	29 So	29 Mi
30 Mi	30 Sa	30 Mo	30 Do
31 Do		31 Di	31 Fr

Bonusprogramm „Be Independent“

MEIN WARUM

Nutzen Sie die Kraft der Motivation sinnvoll und sofort – so haben Sie langfristig Erfolg. Sie werden Ihre Wünsche erfüllen können, wenn Sie wissen, **warum** Sie diese wollen.

Welche Wünsche möchte ich mir erfüllen?
 > _____

Ich bin von Juice PLUS+® begeistert und möchte es anderen Menschen weiterempfehlen, weil ...
 > _____

Ich würde Juice PLUS+® Franchise Partner, weil ...
 > _____

MEINE ZIELE

Setzen Sie sich dazu **ernsthafte** und **realistische Ziele**, die Ihren Wünschen entsprechen.

Was sind meine nächsten 3 konkreten Ziele, die sich daraus ergeben?
 1. _____

2. _____

3. _____

MEINE GESCHICHTE

Ihre **Geschichte** ist Ihre Werbung!

Wie habe ich von Juice PLUS+® erfahren?
 > _____

Welche Argumente haben mich überzeugt?
 > _____

Was bietet mir mein Juice PLUS+® Franchise?
 > _____

Tel. Sales Support Deutschland: +49 7621 6879111 Tel. HL: +49 7621 6879122 E-Mail: service@nsa.ch
 Tel. Sales Support Österreich: +43 7205 140 05 Tel. HL: +43 7205 14006 E-Mail: service@nsa.ch
 Tel. Sales Support Schweiz: +41 61 3074300 Tel. HL: +41 61 3074301 E-Mail: service@nsa.ch

Name: _____ ID.Nr.: _____
 Förderer: _____

WAS IST ZU TUN?

- Eigener Premium Haus-Lieferservice (HLS) - 300 EVP
- Business Box bestellen - 700 EVP
- 1.000 EVP

ALTERNATIV:

- Eigener Premium Haus-Lieferservice (HLS) - 300 EVP
- Selection Box bestellen - 400 EVP
- Kundenaufbau - 300 EVP
- 1.000 EVP

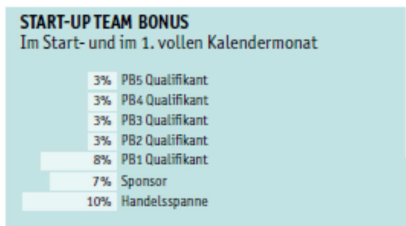
www.juiceplus-trainings.de
 Termine mit der Upline festlegen

1. Termin

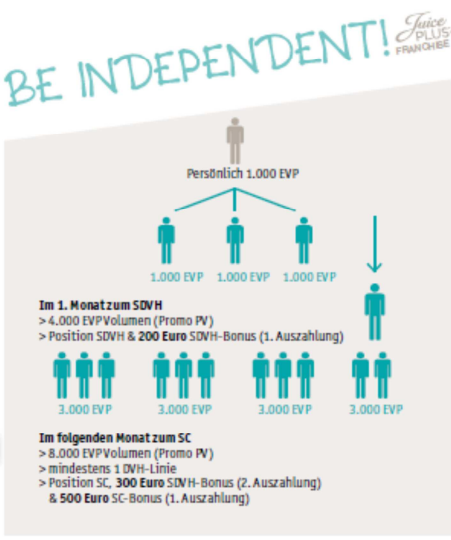
2. Termin

3. Termin

4. Termin



MEIN DREAM TEAM



Das Ziel nach 90 Tagen:
 „QUALIFIZIERTES GESCHÄFT“ (0G)
 = 2.000 EVP Gruppenvolumen im Monat

Wer möchte seinen Lebensstil optimieren – Juice PLUS+® Shape?

POSITION	netL. VOLUMEN	STRUKTUR	VORAUSSETZUNGEN	BONUS
START-UP LEVEL				
SDVH	4.000 EVP		2x in Folge	200 + 300 Euro
SC	8.000 EVP	1 DVH Linie	2x in Folge	500 + 1.000 Euro
TEAM LEADER LEVEL Total 21.000 Euro				
SSC	12.000 EVP	2 PB Linien	3x in Folge	3.000 Euro
QNMD	24.000 EVP	3 PB Linien	3x in Folge	6.000 Euro
NMD	48.000 EVP	4 PB Linien	3x in Folge	12.000 Euro
MARKETING DIRECTOR LEVEL Total 108.000 Euro				
IMD	96.000 EVP	4 PB Linien	3x in Folge	24.000 Euro
EMD	144.000 EVP	4 PB Linien	3x in Folge	36.000 Euro
PMD	192.000 EVP	5 PB Linien	3x in Folge	48.000 Euro

+ 1.000 EVP eigenes Volumen für SDVH & SC
 + 60/40 Regel ab SDVH
 + eigene PB Qualifikation im Qualifikations- und Bestätigungsmonat ab SC

Wer benötigt vollreifes Obst, Gemüse und Beeren – Juice PLUS+® Premium?

GR: 9529 ICGR/09.13/307/4106/weL_d

GO FOR SDVH



- ✓ 4.000 EVP Volumen (Promo PV)
- ✓ mind. 1.000 EVP eigenes Volumen
- ✓ 60/40 Regel

SDVH SPECIAL

SDVH Qualifikation im Startmonat



Bonus

1. Monat: **200€** 2. Monat: **300€**

Das neue „Give Me 5“

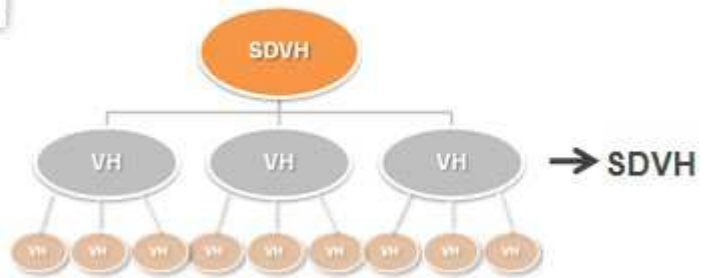
Dein HLS steht im Mittelpunkt!

5 HLS pro Monat:

- Juice PLUS+® Premium Kapseln
- Juice PLUS+® Shape Follow-Up Box

... ab SDVH!

Bonus	
5 neue HLS im 1. Monat	= 100€
5 neue HLS im 2. Monat	= 200€
Darauffolgende Monate	= 200€
10 oder mehr neue HLS im 1. Monat	= 200€
10 oder mehr neue HLS im 2. Monat	= 400€
Darauffolgende Monate	= 400€

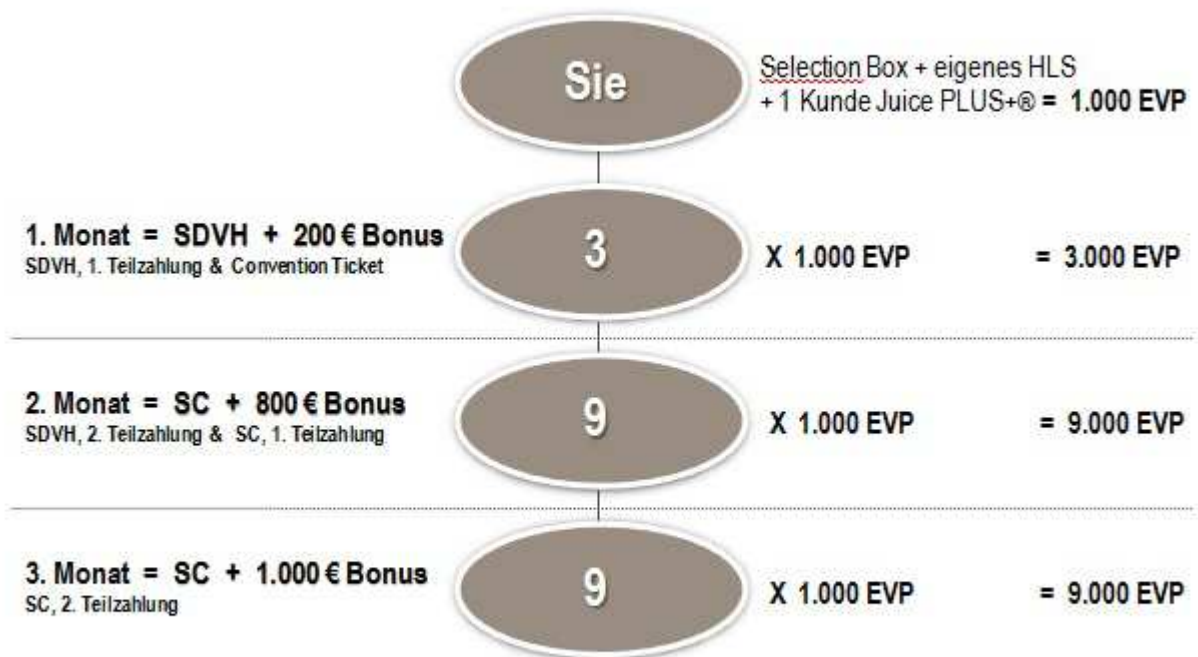


- ✓ 8.000 EVP Volumen (Promo PV)
- ✓ mind. 1.000 EVP eigenes Volumen
- ✓ 1 DVH Linie
- ✓ 60/40 Regel



- Was ist zu tun?**
- Eigenes P+ HLS = 300 EVP
 - HLS - Kundenaufbau = 700 EVP
 - 1.000 EVP

SC in 3 Monaten



21 Partner / Team

Tools zum Präsentieren für Geschäft, für Juice PLUS+, für Juice PLUS+ Shape!

1. Geschäftspräsentation



Leporello



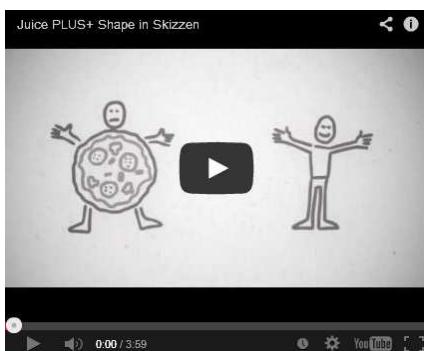
2. Juice PLUS+



Leporello



3. Juice PLUS+ Shape



Leporello



Geschäftspräsentation



Alle Filme (ca. 4min) und Leporellos (pdf) auf

<http://www.christianschiefer.com/juice-plus-90-day-game-plan/>